

BERTHIEZ: une référence dans l'exploitation de l'ERP SILOG



BERTHIEZ exploite l'ERP SILOG pour une gestion plus souple des achats et des ventes.

Avant SILOG

Utilisation d'un système de gestion de production lourd nécessitant beaucoup de temps et de ressources

Avec SILOG

Une gestion de production flexible, rapide et adaptée au besoin de l'entreprise

M. CHARROIN, responsable de la gestion des données techniques

Fabricant de machines-outils basé à Saint-Etienne, l'entreprise BERTHIEZ est mondialement reconnue. Depuis plus de 100 ans, elle produit des tours verticaux et des rectifieuses verticales. Son effectif se compose d'environ 50 personnes. Son chiffre d'affaire s'élève à plus de 12 millions d'euros par an. BERTHIEZ travaille en particulier pour les secteurs de l'aéronautique et de l'aérospatiale ainsi que pour des fabricants de roulements de grande dimension.

L'essentiel de l'activité se déroule à l'export : BERTHIEZ a en effet plus de clients à l'étranger qu'en France. Si ces derniers temps, l'entreprise stéphanoise a beaucoup travaillé pour la Chine et les Etats-Unis, elle compte également de gros clients en Europe. Depuis quelques années, BERTHIEZ a rejoint le groupe allemand Dorries Scharmann Technologie GmbH (DST). La société mère et la filiale travaillent dans le même domaine, elles sont chacune spécialisées dans des gammes différentes.

« Un logiciel complet, simple d'accès et facile d'utilisation »

BERTHIEZ a décidé de changer de logiciel de gestion de production quand l'ancien est devenu obsolète et trop lourd. « **On voulait déplacer la GPAO sur un serveur**

plus classique comme on trouve aujourd'hui ». Plusieurs éditeurs de logiciels ont alors été reçus et SILOG a été choisi à l'issue des tests réalisés en grandeur nature. Les raisons de ce choix ? C'était le logiciel le plus personnalisable, avec la possibilité de modifier aisément les masques et de créer des états. D'autres points forts ont fait la différence : « **il fallait un logiciel complet qui soit simple d'utilisation pour réaliser les transferts car, bien que nous ayons un peu de connaissances en informatique, nous n'avons pas de formation dans ce domaine** ». La mise en place du logiciel a été facilitée par l'accompagnement de l'équipe SILOG, pendant la phase de mise en œuvre du projet de 6 mois. Grâce à cette aide, le fabricant, qui n'a jamais eu de service informatique, est devenu autonome dans l'utilisation de l'ERP : « **par exemple, quand SILOG envoie des mises à jour sous forme de CD, je les installe moi-même sur le serveur. L'ancien système était un système figé sur lequel on ne pouvait rien changer, alors que sur SILOG on peut modifier ou rajouter à tout moment des informations, changer des masques, etc., sans être informaticien** ». explique M. Charrouin.

Les services achats et ventes ont été ceux qui ont nécessité le plus de formation car ils représentent les deux modules les plus utilisés dans le logiciel. Ce sont en effet

